

O Futuro dos Negócios em Portugal

PROGRAMA DE **CRESCIMENTO** DE NEGÓCIOS

by **contextoportuno**
business lab

“Portugal, um paraíso empreendedor em expansão”

/ in Observador, 25.08.23

condições
de segurança

boa gastronomia

facilidade de
transportes

contacto com
natureza

atividades
de lazer

acessos à saúde

bom sistema
educacional

clima ameno

diversidade de
serviços

património de
alto valor

proximidade com
outras realidades

riqueza histórica

custo de vida
aceitável

No entanto, enquanto
empreendedores precisamos
de lidar com um facto:

No entanto, enquanto
empreendedores precisamos
de lidar com um facto:

***EM PORTUGAL,
EXISTE UMA
CARGA FISCAL
MUITO ALTA.***

E O QUE FAZEMOS COM ISTO?

Aceitamos a realidade. Lidamos com este facto.
Procuramos informação fidedigna.

**Até porque este não é o ponto
central da conversa.**

O foco está no *mindset*.

E na forma como vês o teu negócio.

Muitos empreendedores investem tempo na operação, energia na dedicação e dinheiro na gestão, **mas falta algo muito importante.**

PARAR PARA PENSAR
NO NEGÓCIO.

PARAR PARA PENSAR
NO NEGÓCIO.

***A TAREFA
QUE NÃO SE
DELEGA.***

Existem **dois tipos de mindset** na gestão de um negócio.

Existem **dois tipos de mindset** na gestão de um negócio.



EMPREENDEDOR

VS.



EMPRESÁRIO

**Ambos são fundamentais para o
crescimento de um negócio.**

mindset de **EMPREENDEDOR**

- É um criador nato
- Tem muitas iniciativas
- Gere com foco no negócio
- Identifica oportunidades
- Cria dinâmicas distintas

mindset de **EMPREENDEDOR**

- É um criador nato
- Tem muitas iniciativas
- Gere com foco no negócio
- Identifica oportunidades
- Cria dinâmicas distintas

mindset de **EMPRESÁRIO**

- É um administrador nato
- Assegura organização
- Gere processos e sistemas
- Resolve problemas
- Garante eficácia do plano

mindset de **EMPREENDEDOR**

LIGAÇÃO MAIS EMOCIONAL

- É um criador nato
- Tem muitas iniciativas
- Gere com foco no negócio
- Identifica oportunidades
- Cria dinâmicas distintas

mindset de **EMPRESÁRIO**

LIGAÇÃO MAIS RACIONAL

- É um administrador nato
- Assegura organização
- Gere processos e sistemas
- Resolve problemas
- Garante eficácia do plano

É a junção deste mindset que nos permite focar
verdadeiramente na estrutura do nosso
negócio e no elemento mais importante para o
qual trabalhamos: **o CLIENTE.**

“Em Portugal não há muito dinheiro.”

“Em Portugal não há muito dinheiro.”

(ALERTA CRENÇA!)

O futuro dos negócios em Portugal
(*e no Mundo*) passa claramente por
conhecer e servir os clientes.

**Como podes impactar
verdadeiramente o teu cliente?**

PROGRAMA DE **CRESCIMENTO** DE NEGÓCIOS

by **contextoportuno**
business lab